Neue Gesamtvertriebsleitung bei Grünbeck

Artikel vom **24. September 2026**
Gebäude- + Grundstücksmanagement

Zum 1. Oktober 2026 übernimmt Christian Kuncz die Gesamtvertriebsleitung der Grünbeck AG. Der erfahrene Vertriebsmanager soll nationale und internationale Aktivitäten steuern, neue Märkte erschließen und das Wachstum im Bereich Wasseraufbereitung unterstützen.



Zum 1. Oktober 2026 verstärkt Christian Kuncz als Gesamtvertriebsleiter das Führungsteam. (Bild: Fotostudio Seitz, Nürnberg)

Der Wasseraufbereitungsspezialist stellt seine Vertriebsorganisation neu auf: Christian Kuncz übernimmt zum 1. Oktober 2026 die Position des Gesamtvertriebsleiters der Grünbeck AG. In dieser Rolle verantwortet der 39-Jährige die strategische und operative Steuerung sämtlicher Vertriebsaktivitäten und berichtet direkt an den Vorstand.
Erfahrung in SHK und Gebäudetechnik Kuncz bringt Führungserfahrung im Vertrieb technischer Produkte und Lösungen sowie umfassende Kenntnisse der SHK-Branche mit. In den vergangenen rund zwei Jahrzehnten war er für ein international tätiges Unternehmen der SHK- und Gebäudetechnikbranche in verschiedenen nationalen und internationalen Führungspositionen tätig. Dort verantwortete er große Vertriebsorganisationen und entwickelte Wachstums- und Vertriebsstrategien. Zu seinen Schwerpunkten gehörten die internationale Geschäftsentwicklung, die Erschließung neuer Märkte und Geschäftsfelder, der Ausbau von Marktanteilen sowie die Führung

und Weiterentwicklung von Vertriebsteams. Christian Kuncz sagt zu seinem bevorstehenden Start: »Grünbeck steht für Innovation, Qualität und nachhaltige Lösungen rund um das Thema Wasser. Ich freue mich sehr darauf, zusammen mit meinen Kolleginnen und Kollegen die erfolgreiche Entwicklung des Unternehmens weiter voranzutreiben. Entscheidend ist für mich dabei, nah am Markt und an unseren Kunden zu sein, bestehende Partnerschaften auszubauen, weiterzuentwickeln und gleichzeitig neue Märkte und Potenziale zu erschließen. So wollen wir gemeinsam nachhaltig wachsen und die starke Marktposition von Grünbeck weiter festigen.«

Direkte Berichtslinie an den Vorstand Der Vorstand bewertet die Berufung als Schritt zur weiteren Umsetzung der Wachstumsstrategie. Dr. Günter Stoll betont: »Mit Christian Kuncz gewinnen wir einen erfahrenen Vertriebsmanager, der sowohl strategische Kompetenz als auch ausgeprägte Führungserfahrung mitbringt. Seine langjährige Expertise in anspruchsvollen Vertriebsorganisationen wird uns dabei unterstützen, unsere Wachstumsstrategie konsequent umzusetzen, neue Chancen in unseren Märkten zu nutzen und unsere Position als führender Anbieter von Lösungen für die Wasseraufbereitung weiter zu stärken.« **Fokus auf Markt- und Kundenanforderungen** Mit der Berufung komplettiert das Unternehmen sein Führungsteam und setzt zugleich ein Zeichen für die Fortsetzung seines Wachstumskurses. Kuncz' Erfahrung und sein vertriebsorientierter Blick auf Markt- und Kundenanforderungen sollen Impulse für die weitere Entwicklung liefern. Laut Unternehmensangaben arbeiten dort rund 770 Experten; der Jahresumsatz liegt derzeit bei rund 165 Mio. Euro.

Hersteller aus dieser Kategorie

© 2025 Kuhn Fachverlag